

www.egger.com/holzbau

EGGER Holzwerkstoffe
Wismar GmbH & Co. KG
Am Haffeld 1
23970 Wismar
Deutschland
T +49 3841 301-0
F +49 3841 301-202 22
holzbau@egger.com

EGGER Holzwerkstoffe Brilon
GmbH & Co. KG
Im Kissen 19
59929 Brilon
Deutschland
T +49 2961 770-22262
F +49 2961 770-62262
alexandra.vogd@egger.com



ANMELDUNGEN FÜR DAS EGGER INNOVATIV
SEMINAR SIND AUCH IM INTERNET MÖGLICH:

➔ www.egger.com/innovativ

MEHR AUS HOLZ.

E EGGER

DIN 1052 EFFIZIENT ANWENDEN

SEMINAR 2009/10

NUTZEN ERFOLGREICH VERKAUFEN



www.egger.com/innovativ

DIN 1052 effizient anwenden

SEMINAR FÜR ZIMMERER, PLANER UND ARCHITEKTEN

Liebes EGGER Innovativ Mitglied,
lieber Holzbau-Profi,

eine Vielzahl neuer Normen und Vorschriften stellt Sie täglich vor neue Herausforderungen. Gleichzeitig muss es Ihnen gelingen Ihre Leistung an die Bauherrschaft zu bringen. Unsere Seminarreihe im Rahmen der **EGGER Innovationstage** bietet Ihnen kompakt und praxisgerecht aktuellstes Wissen.

Mit Professor F. Colling und Herrn Hans Hoffmeister konnten wir hochkarätige Referenten gewinnen. Sie erfahren alles Wissenswerte über die Neuerungen der **DIN 1052**. Anhand anschaulicher Beispiele und Übungen erlernen und vertiefen Sie Ihre Kenntnisse.

Da vor jeder Planung und dem Bau eines Holzhauses

das Verkaufsgespräch steht, haben wir das Seminar um ein praxisorientiertes Verkaufstraining erweitert. Hier erfahren Sie, wie Sie die Vorteile eines Holzhauses bestmöglich an die Frau oder den Mann bringen und so Ihre Verkaufserfolge weiter steigern können.

TERMINE

Das 2-tägige Seminar findet an folgenden Terminen statt:

Heilbronn 27. - 28.11.2009

30.10.2009*

St. Johann (AT) 15. - 16.01.2010

18.12.2009*

Wismar 19. - 20.02.2010

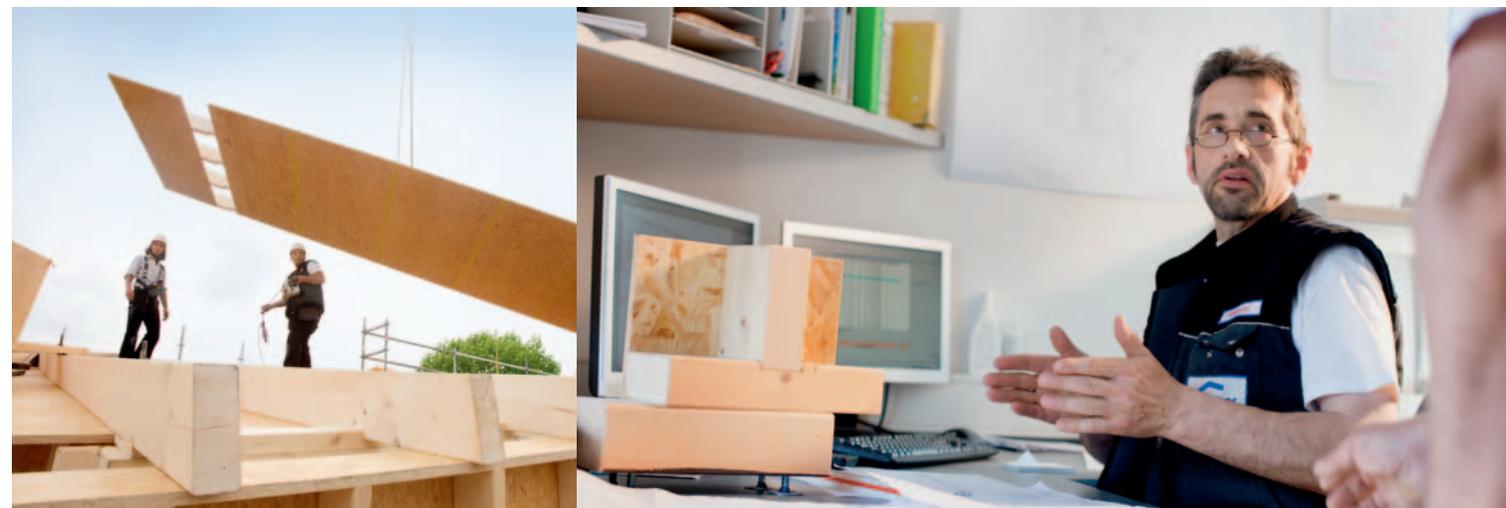
22.01.2010*

Brilon 26. - 27.02.2010

29.01.2010*

* Anmeldeschluss

An unseren Produktionsstandorten in Brilon, Wismar und St. Johann bieten wir Ihnen zudem im Anschluss an das Seminar eine Werksbesichtigung an.



Tag 1

DER ERSTE SEMINARTAG STEHT GANZ IM ZEICHEN DER DIN 1052 · REFERENT: PROF. DR.-ING. FRANÇOIS COLLING

09:00 Uhr	Begrüßung	13:45 Uhr	Dimensionierung von Biegeträgern - erf A, erf W, erf I, Beispiel
09:15 Uhr	Grundlagen der Bemessung - Formelzeichen, Lastseite (Einwirkungen), Materialeseite, Nachweisführung	14:15 Uhr	Stabilität - Knicken/Kippen, Beispiel
10:00 Uhr	Zug- und Druck - Querschnittsschwächung, Druck/Zug in Faserrichtung, Exzentrischer Zug, Beispiel	14:30 Uhr	Verbindungsgrundlagen - Mindestabstände, Spaltgefahr bei hintereinander liegenden Verbindungsmitteln (VM), Tragverhalten stiftförmiger VM
10:30 Uhr	Kaffeepause	15:15 Uhr	Kaffeepause
10:45 Uhr	Biegeträger - Biegespannungen, Schubspannungen, Auflagerpressung, Beispiel	15:30 Uhr	Wichtigste Änderungen/Neuerungen zu Verbindungen – Informationen zu Stabdübel/Bolzen, Nägel, Dübel besonderer Bauart
11:30 Uhr	Durchbiegungsnachweise - Durchbiegungsanteile, Nachweise bei Einfeldträgern, Beispiel	16:00 Uhr	Bemessungssoftware HoB.Ex - Vorstellung und Vorführung anhand von Beispielen zu Verbindungen (Jeder Teilnehmer erhält eine kostenlose Demo-CD als Vollversion für 30 Tage)
12:15 Uhr	Mittagspause		
13:15 Uhr	Durchbiegungsnachweise - Fortsetzung Nachweise bei Durchlaufträgern		

Tag 2

AM ZWEITEN TAG WIDMEN WIR UNS DEM ERFOLGREICHEN VERKAUFEN · REFERENT: HANS HOFFMEISTER

Wer im heutigen Verdrängungswettbewerb am Markt bestehen will, muss **Kunden für sich begeistern!**

Die Wünsche und Erwartungen der Interessenten sind hoch und jeder möchte entsprechend seiner Persönlichkeitsstruktur beraten und bedient werden.

Lernen Sie erfolgreiche und praxiserprobte Strategien, die Ihnen die nötige Professionalität im Umgang mit Kunden geben. Sensibilisieren Sie im Training Ihr eigenes Verkaufsverhalten und überzeugen Sie in Preisgesprächen souverän und erfolgreich. Mit Hilfe der im Seminar erlernten Strategien optimieren Sie zwischenmenschliche Prozesse und stärken so persönliche und langfristige Kundenbeziehungen.

Der zweite Seminartag von 9:00 Uhr bis 15:00 Uhr besteht aus folgenden Kernthemen:

- Kundenbedarf erkennen und ermitteln
- Verständliche Nutzenargumentation
- Umgang mit Kundeneinwänden
- Preis-Wert-Verhältnis der Holzwerkstoffe kommunizieren
- Kundenzufriedenheit steigern und Kundenbindung erreichen

Seminarbescheinigung



Nach Abschluss des Seminars erhält jeder Teilnehmer eine Seminarbescheinigung der IHK, die noch einmal alle zuvor vermittelten Themen aufführt und die erfolgreiche Teilnahme bestätigt.



IHK-Bildungsinstitut
Hellweg-Sauerland GmbH

Referenten

BEIDE SEMINARTEILE WERDEN VON NAMHAFTEN REFERENTEN AUS DER PRAXIS VERMITTELT:



HERR PROF. DR.-ING. FRANÇOIS COLLING
PROFESSOR FÜR HOLZBAU UND STATIK Ö.B.U.V. SACHVERSTÄNDIGER FÜR HOLZBAU

Prof. Dr. François Colling ist seit 1995 Professor für Holzbau und Baustatik an der FH Augsburg und leitet dort die bauaufsichtlich anerkannte Prüf-, Überwachungs- und Zertifizierungsstelle („PÜZ-Stelle“) für Holzbau. Er ist Mitglied im DIN 1052 - Normenausschuss und im Sachverständigenausschuss „Holzbau“ des Deutschen Instituts für Bautechnik (DIBt) in Berlin. Er ist ö.b.u.v. Sachverständiger für Holzbau und Autor mehrerer Fachbücher (u.a. über die neue DIN 1052) sowie Herausgeber von Bemessungssoftware („HoB.Ex“ und „DC-Statik“).



HERR HANS HOFFMEISTER
IHK REFERENT UND SELBSTÄNDIGER UNTERNEHMENSBERATER

Herr Hans Hoffmeister studierte Physik, Mathematik und Psychologie und lehrte im Anschluss an den Berlitz-Schulen. Dort wurde er Direktor und Managementtrainer. Nach einigen Jahren als Direktor und Trainer machte er sich als lizenzierter Verhaltenstrainer selbstständig. Zu seinen Referenzen zählen Kunden wie Siemens Nixdorf, die Deutsche Post und Renault.

Anmeldebedingungen

INFORMATIONEN FÜR TEILNEHMER

Die Seminargebühr inkl. aller Unterlagen, Mahlzeiten, einer Übernachtung, dem Abendprogramm und der IHK Bescheinigung beträgt **149,00€ netto**.

Für **EGGER INNOVATIV** Mitglieder besteht die Möglichkeit der Verrechnung mit nur **1900 Punkten**. Falls Sie noch nicht EGGER INNOVATIV Mitglied sind, können Sie sich vor Ort kostenlos anmelden und bereits die ersten Punkte sammeln.

Möchten Sie am Vortag anreisen oder im Anschluss an das Seminar ein weiteres Mal übernachten, verlängern wir gerne für Sie den Übernachtungszeitraum. Die dafür entstehenden Kosten sind direkt vor Ort zu begleichen.

Anmeldeschluss ist für Heilbronn der 30.10.2009, für St. Johann der 18.12.2009, für Wismar der 22.01.2010

und für Brilon der 29.01.2010.

Nach der Anmeldung erhalten Sie Ihre Anmeldebestätigung, die Anfahrtsskizze zum Veranstaltungsort und zum Hotel. Ab- oder Ummeldungen müssen schriftlich erfolgen. Bei Abmeldungen bis 28 Tage vor Veranstaltungsbeginn werden Ihnen 50% der Seminargebühr in Rechnung gestellt, 28 bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn 70%. Nach dieser Frist wird der volle Betrag in Rechnung gestellt.

Bei der Verrechnung mit EGGER INNOVATIV Prämienpunkten werden Ihrem Konto im Falle einer Abmeldung entsprechende Punkte abgebogen.

Ummeldungen sind jeder Zeit kostenlos möglich.

Muss die Veranstaltung aus besonderen Gründen abgesagt werden, werden Sie sofort benachrichtigt.

Die gezahlte Gebühr wird in diesem Fall zurückerstattet.



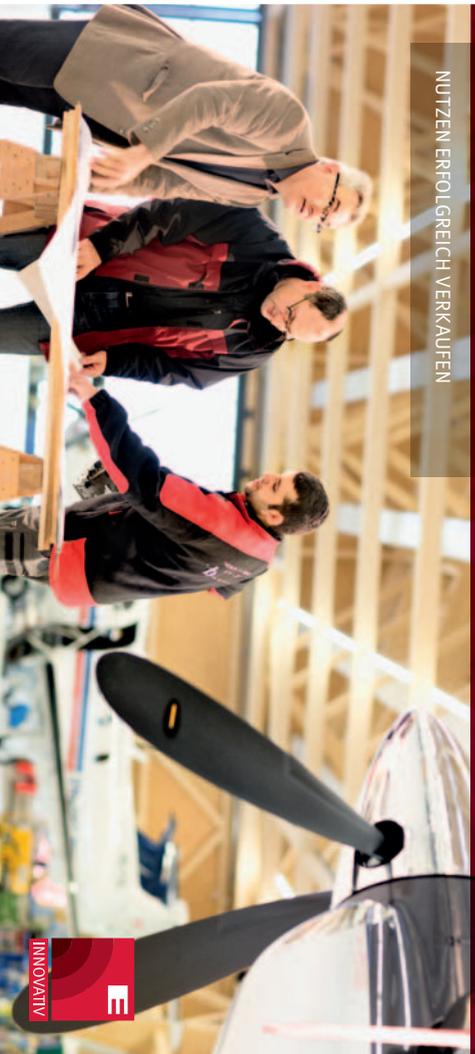
MEHR AUS HOLZ.



DIN 1052 EFFIZIENT ANWENDEN

NUTZEN ERFOLGREICH VERKAUFEN

SEMINAR 2009/10



ANMELDUNG

Bitte senden Sie Ihre Anmeldung per **Fax** oder **eMail** an Frau Alexandra Vogd oder schicken Sie uns diese **Postkarte** (Bitte pro Teilnehmer eine Postkarte ausfüllen, ggf. kopieren).

Alexandra Vogd
EGGER Innovativ Brilon
T +49 2961 770 22262
F +49 2961 770 62262
alexandra.vogd@egger.com

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Ihr EGGER INNOVATIV Team

X Hiermit melde ich mich verbindlich zum Seminar „DIN 1052 anwenden - Nutzen erfolgreich verkaufen“ an:

ZUTREFFENDES BITTE ANKREUZEN:

- Heilbronn 27. - 28.11.2009
- St. Johann (AT) 15. - 16.01.2010
- Wismar 19. - 20.02.2010
- Brilon 26. - 27.02.2010
- Ich reise am Vorabend an, bitte buchen Sie mir eine zusätzliche Übernachtung.
- Ich möchte meinen Aufenthalt um eine Nacht verlängern.

Bitte freimachen,
falls Marke zur Hand.

Vorname, Name

Firma

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Die Anmeldebedingungen erkenne ich mit meiner Unterschrift an:

Datum/Unterschrift

Antwort

EGGER Holzwerkstoffe
Brilon GmbH & Co. KG
Alexandra Vogd
Im Kissen 19
59929 Brilon
Deutschland